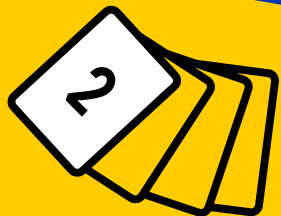
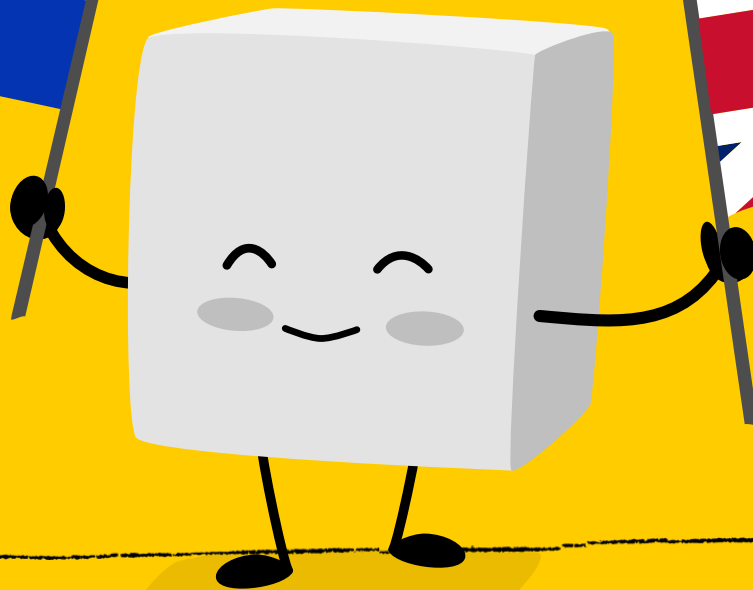




qubo
pitch deck



Ieder kind een stem

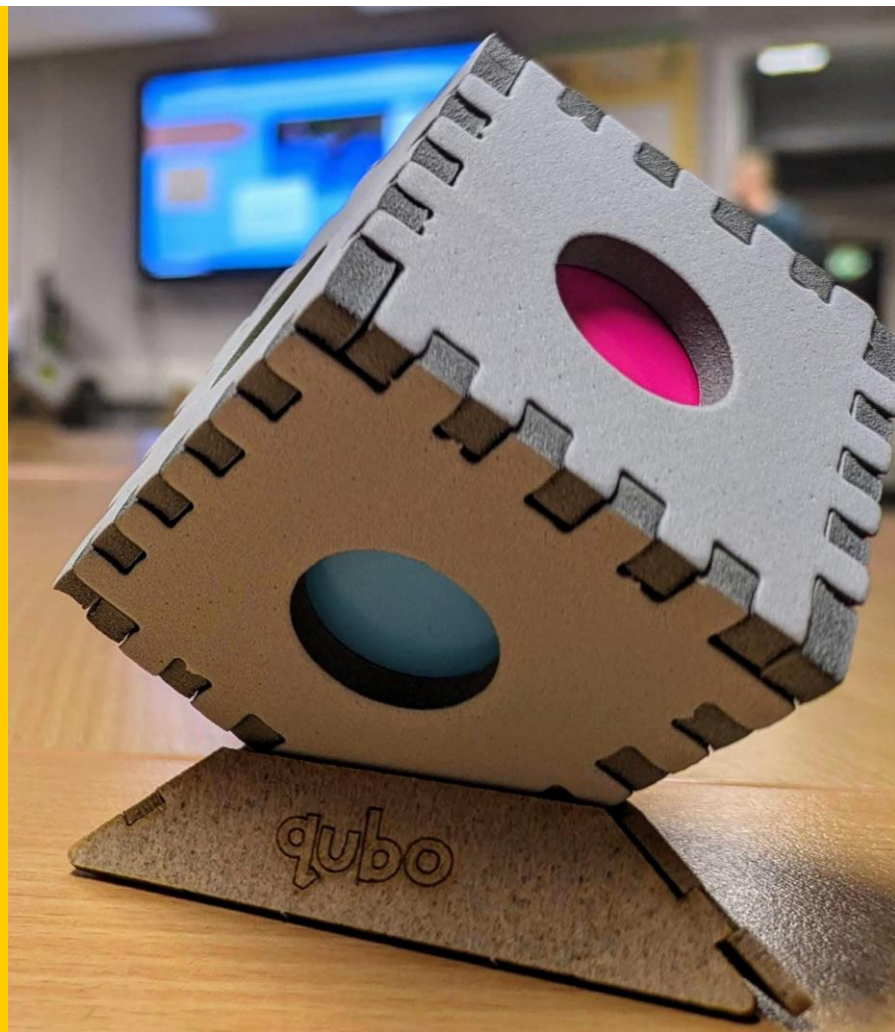


A voice for every child



Ieder kind een stem

De slimme kubus voor je welbevinden!



Leerkrachten hebben geen inzicht in het welbevinden van kinderen

2

Wettelijk verplichte vragenlijsten per jaar om sociale veiligheid te monitoren, **that's it!**

101

Zelfbedachte oplossingen.
Emotieladders, knijpers,
bakjes en ijsstokjes

300

Uur jaarlijkse onderwijstijd gaat op aan het toetsen van leerprestaties

Dat moet anders!

qubo

Ieder kind een stem met een slimme kubus

zodat leerkrachten altijd inzicht hebben in het welbevinden van kinderen



Gericht in gesprek over emoties en gevoelens

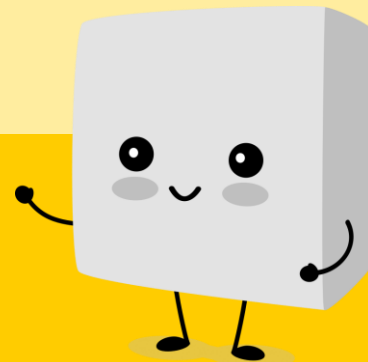


Elk kind een slimme kubus met emoties aan iedere zijde



Dashboard met korte en lange termijn inzicht in welbevinden

Qubo is de eerste kindgerichte oplossing die altijd inzicht geeft in het welbevinden van kinderen.

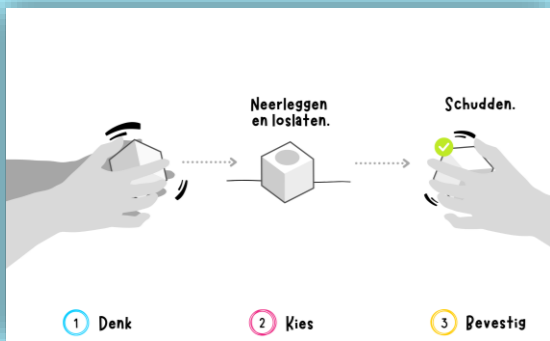


Laagdrempelig inzicht in welbevinden in 3 simpele stappen

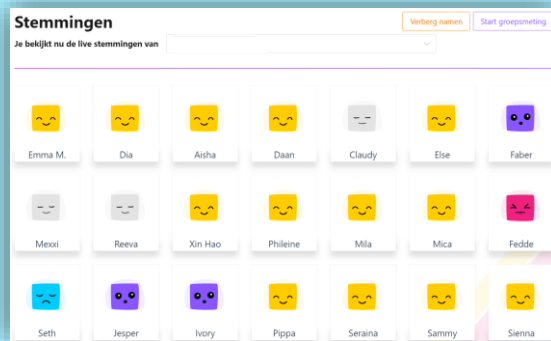
Stap 1: Kies je emotie

Stap 2: Altijd inzicht

Stap 3: Gericht in gesprek



De leerling kiest een emotie en bevestigt door te schudden



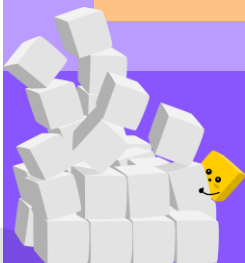
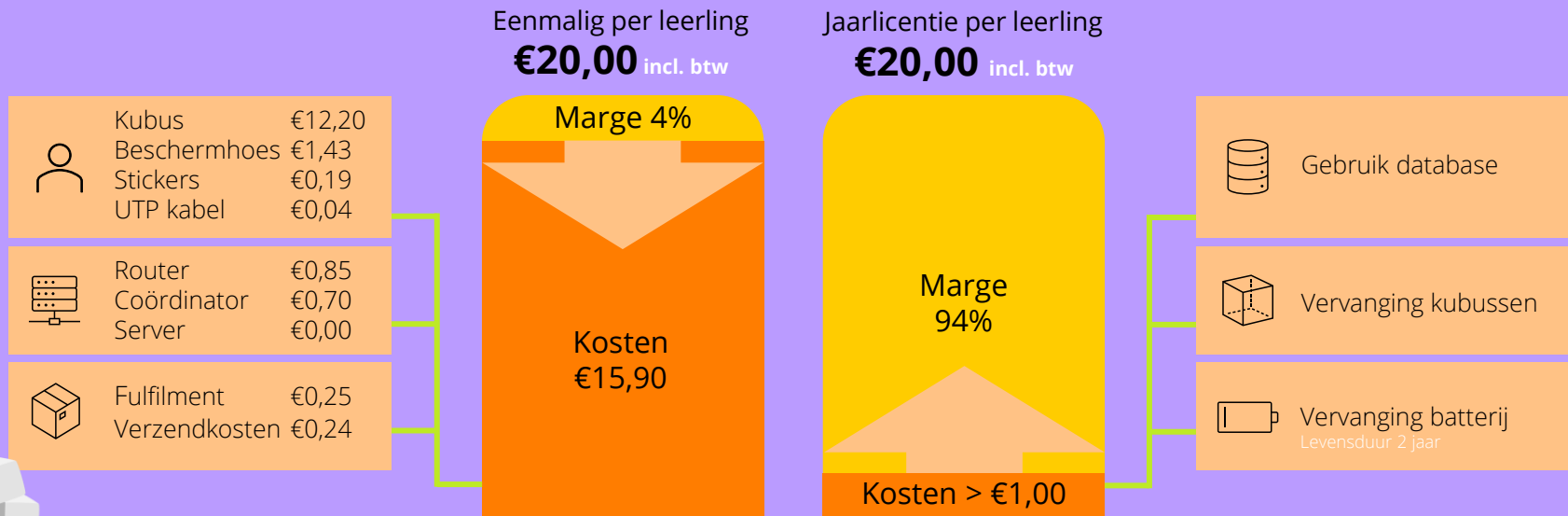
Het leerkracht dashboard geeft altijd inzicht in het welbevinden



Gericht in gesprek met kinderen door analyses en patronen

qubo realiseert lage kosten per leerling

door rechtstreekse import en duurzaam gebruik van materialen



Vooruitblik

Met verdere opschaling en hardware doorontwikkeling in het komende jaar kan de marge oplopen tot 75% per leerling

Een markt van 14 miljard: klaar om veroverd te worden

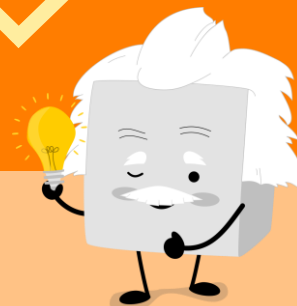
met een aantrekkelijk vooruitzicht: er gaat jaarlijks 5,8% meer geld naar basisscholen



Vooruitblik

5,8% CAGR

Jaarlijkse stijging in uitgaven van de Rijksoverheid aan het basisonderwijs***



* Statista
 ** OCW in cijfers
 *** Totale uitgaven primair onderwijs

Met een groot netwerk in het onderwijs richten we doelgerichte pilots in

Doelgroep



Leerkracht primair onderwijs



Groep 3 t/m 8

Pijnpunt

Leerkrachten die check-ins/outs doen met zelfgemaakte tools en daardoor geen structureel inzicht hebben.

Kanalen

Online



Social media campagne



Zichtbaarheid website onderwijsinspectie

Offline



Netwerk: ambassadeurs creëren olievlek



Presentaties bij scholen en besturen om pilots te starten

Uitbreiding



Pilot start

Tot juli 2024 werken we met een gratis pilot om snel marktaandeel te krijgen en om het product nóg beter te maken.

Ieder kind een stem



qubo telt sinds de start al meer dan 450 kinderen,

de eerste omzet is binnen en er zijn schriftelijke toezeggingen van DMU's



Groeiend aantal kinderen

Dagelijks meer dan 450 kinderen met Qubo



Schriftelijke toezegging

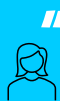
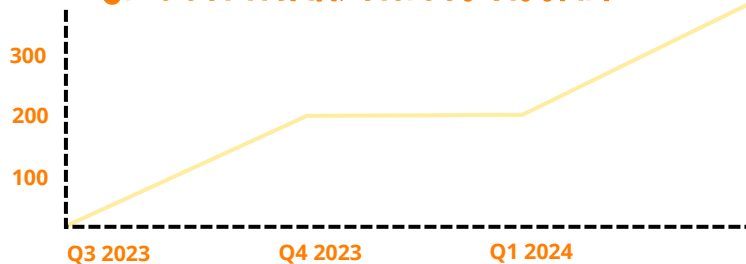
DMU's hebben afname en betaling volgend schooljaar toegezegd



Omzet

Eerste omzet door nieuwe klassen op pilotscholen

Groeiend aantal kinderen sinds start



Heel blij dat we zo veel makkelijker kunnen zien hoe de leerlingen zich voelen. – Juf Marsha



Arbeidencentrum 's Heeren Loo

qubo neemt snel de incidentele, leerkrachtgestuurde oplossingen over en positioneert zich in een kindgerichte onderwijs-niche



qubo.nl



happybots.nl



classdojo.com



reflect.microsoft.com



onderwijsinspectie.nl



Positionering

Kindgerichte oplossing met altijd inzicht in welbevinden

Robot die helpt bij praten over je gevoel

Digitaal beloningssysteem goed gedrag

Check-in tool

Halfjaarlijkse vragenlijsten sociale veiligheid

Emotieladders, knickers, ijsstokjes, gevoelsmeters etc.

Opgericht

2023

2018

2011

2022

2015

∞

Hoofdkantoor



Fysiek product per kind



Ieder moment inzicht



Initiatief van het kind



Inzendingen zijn privé



Indirecte concurrentie



onderscheidt zich van de concurrentie door laagdrempelig structureel inzicht te geven in welbevinden op initiatief van het kind.

Ons team bestaat uit onderwijs- en IT specialisten

waarmee we als geen ander aansluiten bij de behoefte van onze doelgroep



Nico Meijer

19+
jaar

- Onderwijsadviseur
- Beleidsadviseur ICT
 - Opleidingsdocent
 - Leerkracht



Onderwijsadvies & consultancy



Mike van Viegen

10+
jaar

- Full-Stack developer
- DevOps Engineer
 - Architectuur
 - Front end / Back end



Rabobank



Joris Groenendijk

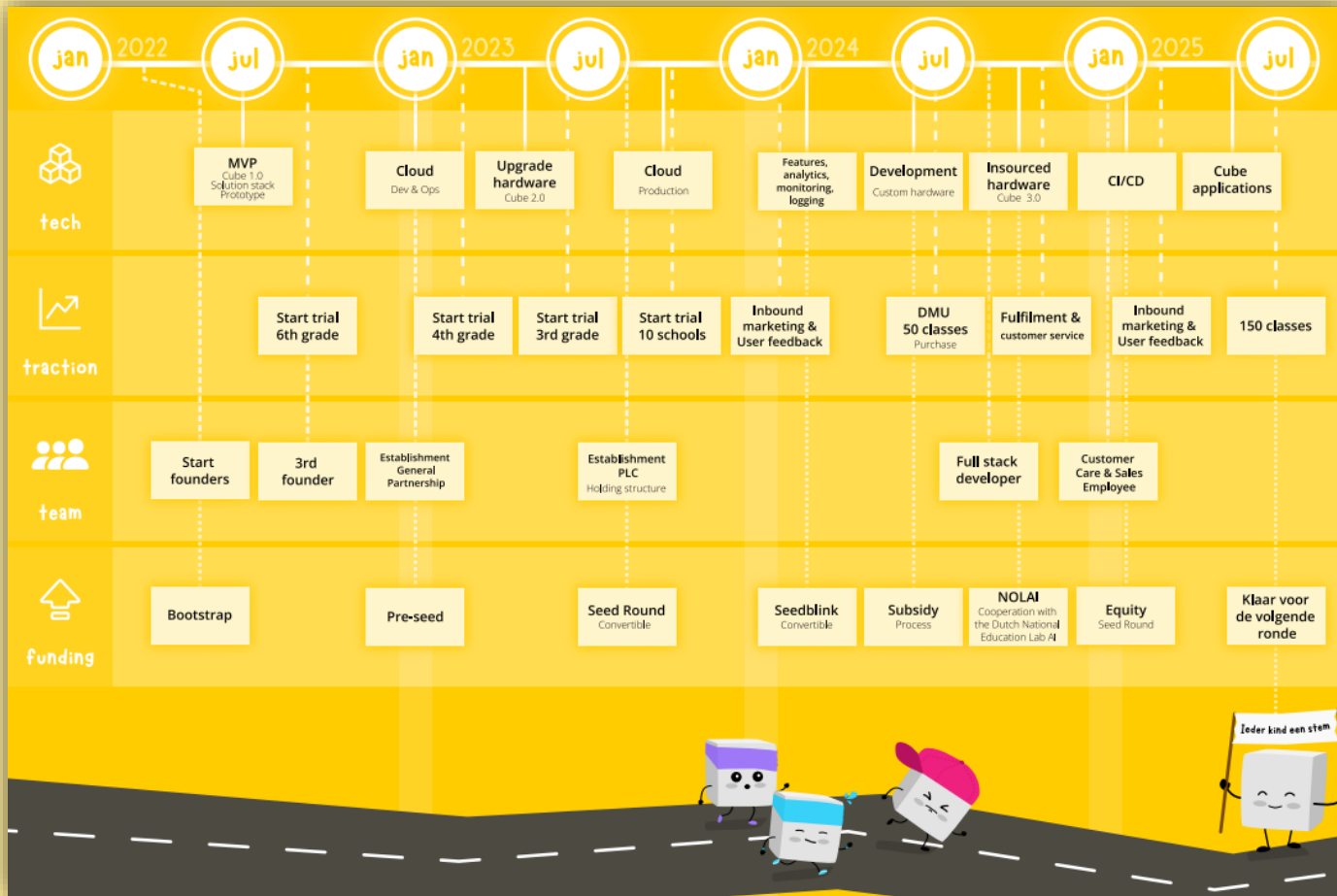
9+
jaar

- Onderwijsadviseur
- Beleidsadviseur ICT
 - Opleidingsdocent
 - Leerkracht



Onderwijsadvies & consultancy

Roadmap

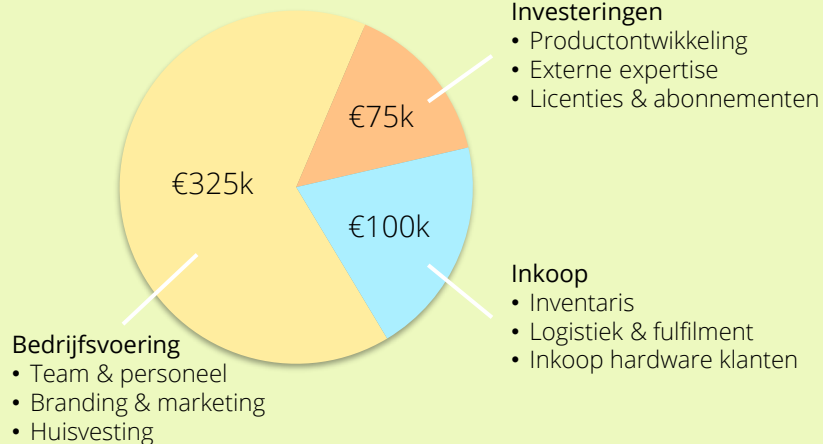


We streven naar een financiering van €500K

om te groeien naar 1.725 kinderen en om verder op te schalen

Gebruik financiering

Financiering voor de uitvoering en runway tot Q1 2025



Waarom nu?



Toenemende aandacht voor welbevinden en kanselijkheid*
We hebben meer inzicht nodig



Softskills worden belangrijker in toekomstige functies
Laten we beginnen bij de volgende generatie



Leerkrachten zijn enthousiast en aanvragen nemen toe
Mis de boot niet

CLA
4% rente
15% korting

€200K

al opgehaald



Laten we samen meer aandacht geven aan welbevinden en ieder kind een stem geven!



neem contact op
Joris Groenendijk
+31 623 808984
joris@qubo.nl

Deel ons idee

Misschien zijn we niet de startup waar je naar op zoek bent. Ken je iemand met:

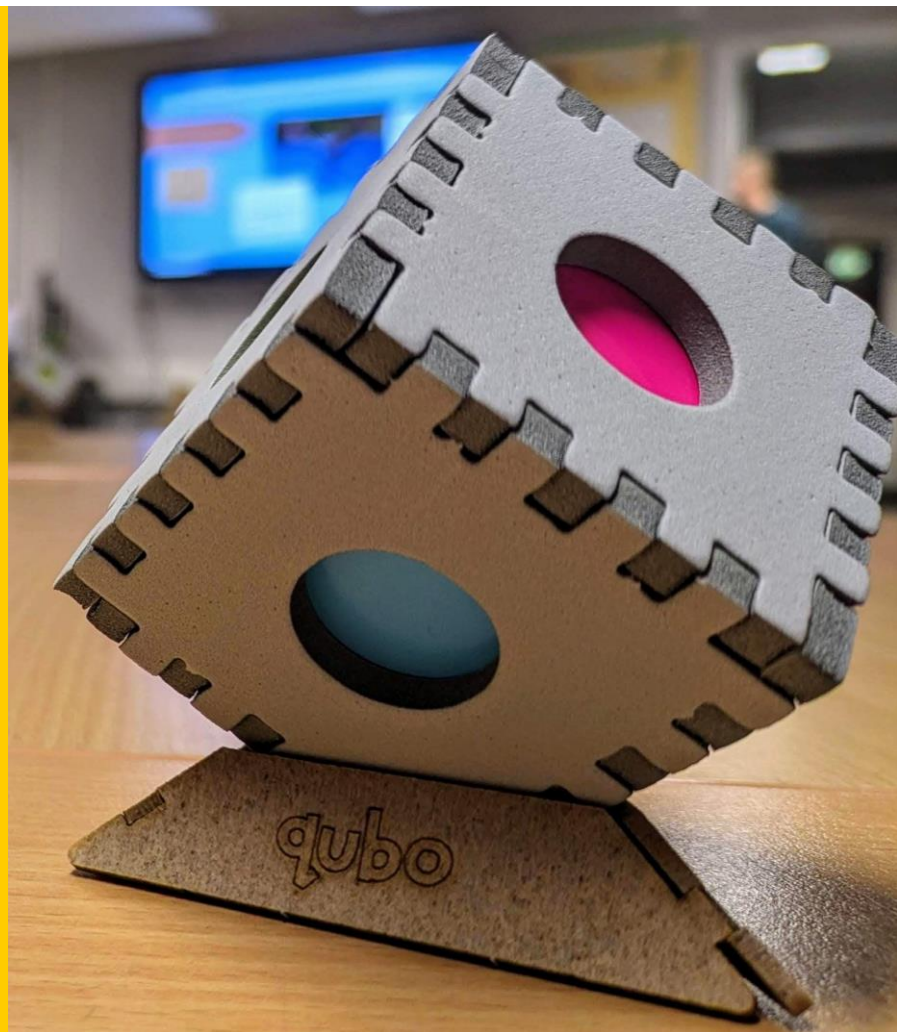
- Affiniteit met onderwijs
- Financiële expertise
- Vroege fase investering

Stuur gerust ons deck door.



A voice for every child

The smart cube for your well-being



Teachers have **no insight** into the well-being of children

2

Legally required questionnaires per year to monitor social safety, **that's it!**

101

Self-invented solutions. Emotional scales, wooden pegs, bowls and popsicle sticks

300

Hours of annual teaching time is spent on testing learning performance

Let's change that!

qubo

A voice for every child with a smart cube
so that teachers always have insight into the well-being
of children



Meaningful dialogue about emotions and feelings

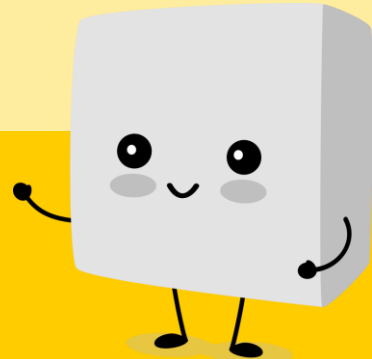


Each child a smart cube with emotions on all sides



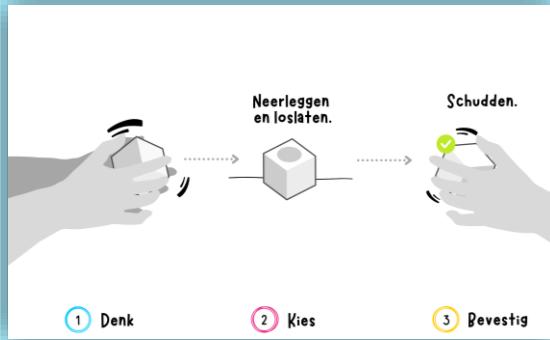
Dashboard with short and long-term insight into well-being

Qubo is the first child-oriented solution to always provide
insight into the well-being of children.



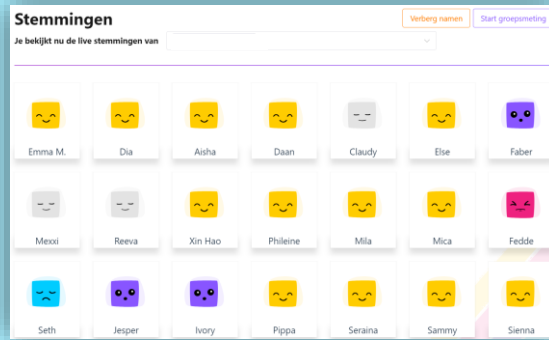
Accessible insight into well-being in 3 simple steps

Step 1: Choose your emotion



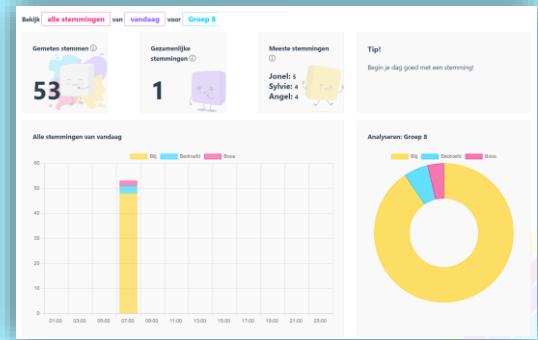
The pupil chooses an emotion and confirms by shaking

Step 2: Always gain insight



The teacher dashboard always provides insight into well-being

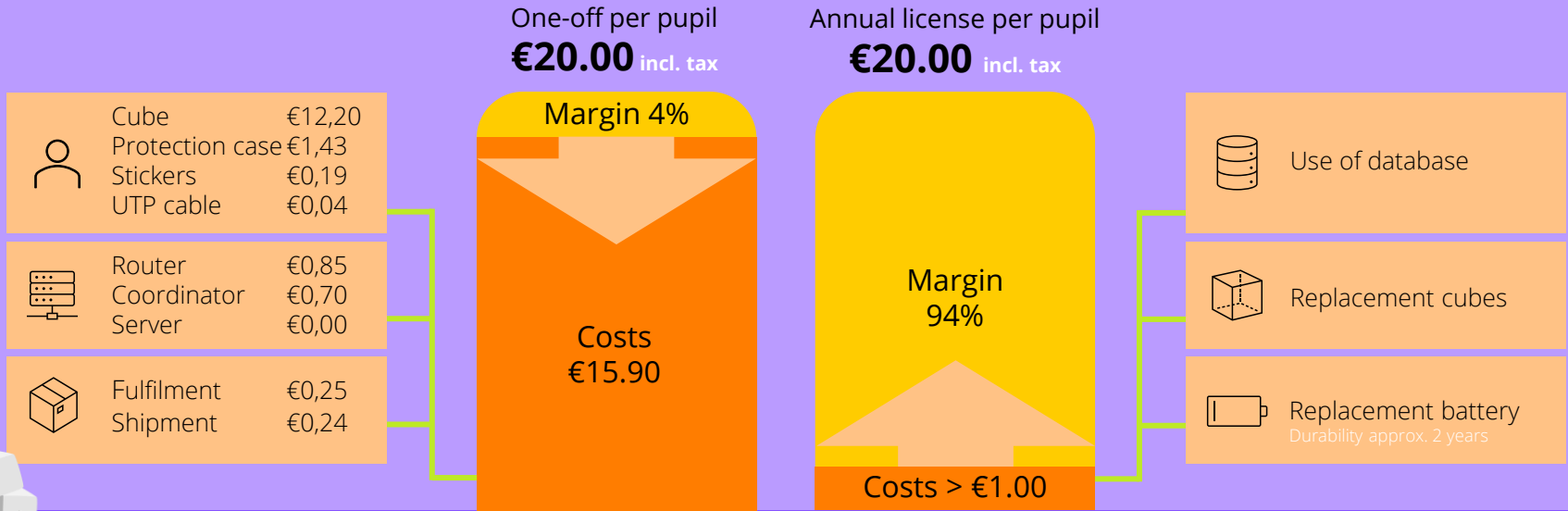
Step 3: Meaningful dialogue



Meaningful dialogue with pupils through analyses and patterns

qubo generates low costs per pupil

through direct import and sustainable use of materials

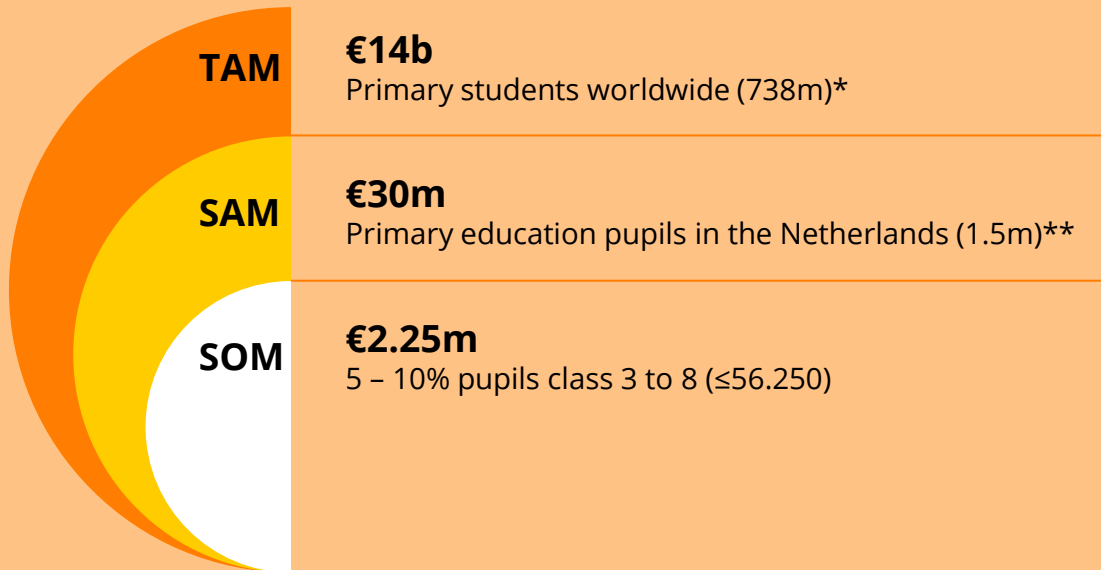


Outlook

With further scaling of production and product development in the coming year, margin can be increased by 75% per pupil

A €14b market ready to be conquered

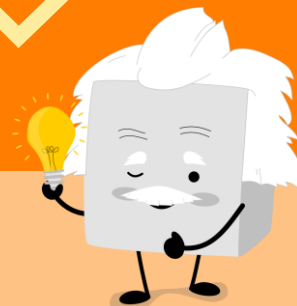
with an attractive outlook: 5.8% more money goes to primary schools every year



Outlook

5.8% CAGR

Annual increase of Dutch governmental expenditure on primary education***



* Statista
** OCW in cijfers
*** Totale uitgaven primair onderwijs

With a large network in education, we set up targeted pilots

Audience



Primary school teachers



Class 3 to 8

Pain point

Teachers who do check-ins/outs and use self-made tools for this.

Channels

Online



Social media campaign



Exposure on website education inspectorate

Offline



Network: ambassadors spread the word!



Presentations at schools to tell our story and start pilots

Expansion



2024



2029



2034

Pilot start

We are working with a free pilot until July 2024 to quickly gain market share and make the product even better

Ieder kind een stem



qubo helps more than 450 children since its start,

the first revenue has been achieved and there are written commitments from DMU's



Growing number of children

More than 450 children with Qubo every day



Written commitments

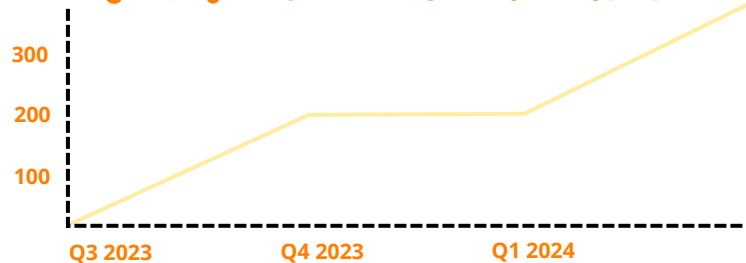
DMU's have promised purchase and payment next school year



Revenue

First revenue due to new classes at pilot schools

Growing number of children since start



Very happy that it is so much easier to see how the pupils are feeling. – Miss Marsha



Arbeidcentrum 's Heeren Loo

Competition



qubo is quickly taking over the incidental, teacher-driven solutions and positions itself in a child-oriented education niche



qubo.nl



happybots.nl



classdojo.com



reflect.microsoft.com



onderwijsinspectie.nl



Positioning

Child-oriented solution with always insight into well-being

Robot that helps you talk about your feelings

Digital reward system for good behavior

Check-in tool

Semi-annual social safety questionnaires

Emotion ladders, marbles, popsicle sticks, feeling meters, etc.

Founded

2023

2018

2011

2022

2015

∞

HQ



Physical product per child



Insight at any time



At the child's initiative



Private submissions



Indirect competitors



sets itself apart from competition by providing accessible, structural insight into well-being at the initiative of the child.

Our team consist of education and IT specialists

with whom we meet the needs of our target group like no other



Nico Meijer

19+ jaar Educational advisor

- Policy advisor ICT
- Lecturer
- Teacher



Educational advice & consultancy



Mike van Viegen

10+ jaar Full-Stack developer

- DevOps Engineer
- Software architect
- Front end / Back end



Rabobank



Joris Groenendijk

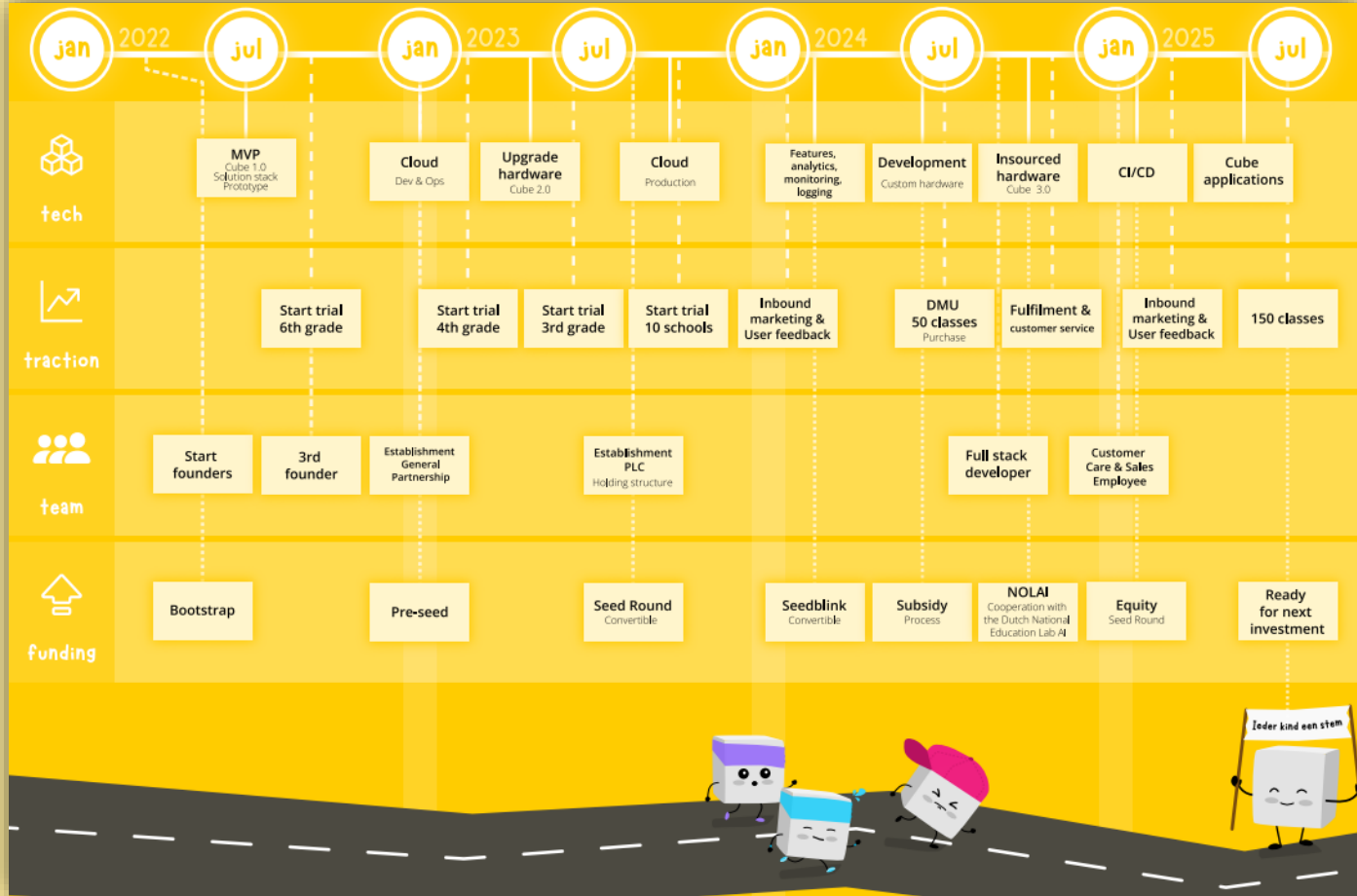
9+ jaar Educational advisor

- Policy advisor ICT
- Lecturer
- Teacher



Educational advice & consultancy

Roadmap

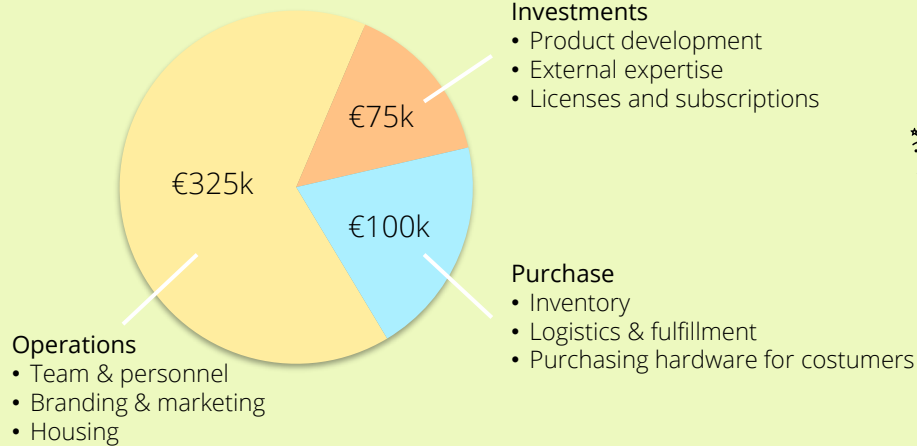


We aim to raise €500K

to expand to 1,725 children and to scale up further

Use of fund

Operation fund for cash runway until Q1 2025



Why now?



Increasing attention to well-being and equality*
We need more insight



Softskills will become more important in future positions
Let's start with the next generation



Children are enthusiastic and requests are increasing
Don't miss out!

Convertible
4% interest
15% discount

€200K already committed



Let's pay more attention to well-being and give a voice to every child together!



Contact us
Joris Groenendijk
+31 623 808984
joris@qubo.nl

Please refer us

Maybe we are not the startup you are looking for. But if you know someone with:

- Preference for Education
- Financial Expertise
- Early-stage investment

Feel free to pass our deck on.